dicloud

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Расширьте линейку услуг для ваших клиентов
Готовая облачная инфраструктура 1С «клиент-сервер» от Dicloud

Два формата: рекомендуйте Dicloud и получайте бонус за каждого клиента или продавайте наши услуги под своим брендом со своей наценкой.

Маркетинг-кит для партнеров · 2026

dicloud

О КОМПАНИИ

Dicloud — Облачная инфраструктура для 1С. Без системных ограничений, без задержек, без рисков и без переплат

Dicloud предоставляет облачные решения для бизнеса: размещение баз 1С в режиме «клиент-сервер», аренда виртуальных серверов и защищенное хранение данных с круглосуточной поддержкой.

8+
лет экспертизы на рынке

1100+
довольных клиентов

1700+
Обслуживаемых баз

25+
партнеров

2
ЦОДа в Узбекистане

IT Park
резиденты технопарка

24/7
Экстренные обращения

до 10
минут время ответа

dicloud

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ

Наши услуги

1 Облачная инфраструктура для 1С

Готовая инфраструктура для стабильной работы 1С в файловом и клиент-серверном режиме — без покупки оборудования, настройки серверов и постоянного администрирования. Размещаем базы 1С на готовой серверной инфраструктуре Dicloud под 1С.

Что входит в услугу:

- перенос базы и первичная настройка доступа
- ежедневное резервное копирование размещенной базы данных с глубиной хранения каждой копии до 30 дней;
- возможность отката/возврата базы на нужную дату и время (до 15 дней назад);
- техническая поддержка пользователя по техническим вопросам базы данных штатными сотрудниками в режиме 24/7 в течение 10 минут с момента обращения;
- обновление базы данных, а также выгрузка/загрузка базы, конфигурации и прочего;
- Гарантия конфиденциальности, безопасности и сохранности
- Удаленный доступ со всего мира

2 VPS – облачный сервер

Аренда виртуальных серверов (VPS) с гарантированными ресурсами (CPU/RAM/SSD/HDD), полным root/administrator-доступом по RDP или SSH и расположением серверов на территории Узбекистана. Подходит под сайты, веб-приложения, CRM, базы данных, 1С и корпоративные сервисы.

Преимущества услуги:

- Гарантированные статичные ресурсы сервера.
- Полный контроль: root/administrator-доступ.
- Низкая задержка для пользователей в Узбекистане (локальные серверы).
- Масштабирование мощности по мере роста проекта.
- Резервное копирование.
- Конкурентная стоимость в сравнении с местными и зарубежными аналогами.
- Выгоднее и гибче, чем покупка и содержание собственного «железа» и ИТ специалиста

Наши услуги

3 Облачный файлообменник

Облачное хранилище для хранения и обмена документами, файлами онлайн быстро, безопасно, удобно и с доступом из любой точки мира.

Для пользователей в Узбекистане работает также через сеть TAS-IX обеспечивая более высокую скорость синхронизации и стабильное соединение (трафик проходит по локальным каналам).

Возможности сервиса:

- синхронизация файлов между устройствами пользователей;
- разграничение прав доступа (кто может просматривать, а кто — редактировать);
- доступ через Web и Desktop приложение;
- ежедневное резервное копирование.

Преимущества услуги:

- Исключает потерю данных при поломке компьютера или замене оборудования
- Заменяет внешние хранилища

4 BI Дашборды

Интерактивные BI-дашборды, которые подключаются к 1С, SQL, Excel, CRM и другим источникам данных, и визуализируют ключевые метрики бизнеса. Данные собираются и обновляются автоматически, что позволяет руководителям оперативно принимать решения без ручной подготовки таблиц.

Преимущества услуги:

- Помогает оперативно выявлять отклонения и проблемные зоны.
- Решения принимаются на основе фактов, а не предположений.
- Объединяет данные из нескольких систем в единую модель.
- Автоматизирует сбор и обновление данных
- Обеспечивает безопасный доступ с разграничением прав и гибкое размещение.

5 Техническое сопровождение серверной инфраструктуры 1С

Поддержка и администрирование 1С-инфраструктуры клиента обеспечивающая стабильную и быструю работу 1С.
Мы берем на себя контроль состояния серверов клиента, служб 1С, SQL Server, IIS и параметров производительности. 1С.

Что входит в услугу:

- Настройка и оптимизация инфраструктуры 1С
- Постоянный мониторинг и контроль состояния
- Техническое сопровождение и развитие системы

Преимущества услуги:

- Заменяем IT-отдел по серверной части 1С
- Постоянный мониторинг и предотвращение сбоев в работе.
- Оперативное реагирование и удаленное восстановление
- Оптимизация инфраструктуры под реальную нагрузку бизнеса

dicloud

WIN-WIN ПАРТНЕРСТВО

Мы предлагаем вам — Win-Win партнерство

Что получите вы?

- Расширяете линейку доступных для ваших клиентов услуг без каких-либо затрат
- Увеличение лояльности клиентов к вашему бренду
- Гарантированный доход с каждой продажи

Что получим мы?

- Клиентов по вашей рекомендации вместо холодных звонков
- Увеличение клиентской базы и узнаваемости

dicloud

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Два формата партнерства: рекомендуете или перепродаете

Формат 1 · Стать агентом

Вы рекомендуете — мы продаем

- Передаете контакт клиента в Telegram-бот
- Продажу, внедрение и обслуживание берет на себя Dicloud
- Клиент заключает договор с Dicloud
- Вся ответственность перед клиентом остается за Dicloud

ВАШ ДОХОД

Разовый бонус: % от оплаты клиента за первый месяц

или

Формат 2 · Стать партнером

НОВЫЙ ФОРМАТ

Вы продаете услуги как свои

- Получаете услуги Dicloud со скидкой
- Продаете их клиентам под своим брендом и по своей цене
- Часть работ по оказанию услуг выполняет Dicloud, основное взаимодействие с клиентом остается у партнера-реселлера

ВАШ ДОХОД

Мы даем наши услуги по специальным условиям, а партнер сам занимается ценообразованием услуг под своим брендом

dicloud

ФОРМАТ 1 · АГЕНТСКИЙ

Вы приводите — мы делаем все остальное

1

Вы даете контакт

Передаете лид (ЛПР/ЛВР) в общий Telegram-канал. Больше ничего не требуется.

2

Мы продаем и внедряем

Наши менеджеры сами закрывают сделку, размещают 1С и обслуживают клиента.

3

Вы получаете бонус

Фиксированный % от суммы платежа за первый месяц за каждого клиента, который подписал договор и оплатил услугу

Простые и прозрачные правила

За что платим?

Бонус — за клиента, который подписал договор и внес оплату за первый месяц

dicloud

ФОРМАТ 1 · ЭКОНОМИКА

Механика выплат по услугам

Услуга	Партнер
VPS - облачный сервер	15%
Облачная инфраструктура для 1С	30%
Файлообменник / BI-дашборды	30%
IT-Консалтинг:	
- разовый	10%
- ежемесячный	20%

Важно

Бонус — это процент от суммы, которую клиент заплатил за первый месяц обслуживания.

Мы платим бонус один раз за каждого приведенного клиента. За следующие месяцы работы клиента бонус не начисляем.

Деньги начисляем после того, как клиент:
- подписал договор
- оплатил первый месяц.

Партнер сам решает, как распределить бонус между Компанией, ЛПР и менеджерами по продажам.

dicloud

ФОРМАТ 1 · ЭКОНОМИКА

Пример расчета

	Средний чек (uzs)	Сумма оплаты за 1-й месяц	% Партнера	Бонус Партнера
VPS - облачный сервер	830 000	830 000	15%	125 000
Облачная инфраструктура для 1С	400 000	400 000	30%	120 000
Файлообменник и BI дашборды	210 000	210 000	30%	65 000
IT-консалтингу				
- разовый	3 050 000	3 050 000	10%	305 000
- ежемесячный	430 000	430 000	20%	90 000

dicloud

ФОРМАТ 2 · СТАТЬ ПАРТНЕРОМ

Ваш бренд — наша инфраструктура

1

Получаете скидку

Покупаете услуги Dicloud по партнерской цене.

2

Продаете как свои

Предлагаете услуги клиентам под своим брендом и по своей цене.

3

Зарабатываете на наценке

Ваш доход — разница между вашей ценой для клиента и партнерской ценой Dicloud.

Четкое разделение ролей

Что остается за Dicloud?

Часть работ по оказанию услуг выполняем мы. Условия — на следующем слайде.

Для получения условий по партнерской цене, пожалуйста, свяжитесь с нами. Контакты в конце

dicloud

ФОРМАТ 2 · УСЛОВИЯ

Обязательные условия формата 2: Стать партнером

- Юридическое лицо, договор с Dicloud
- Назначенное ответственное лицо для обращений в Dicloud
- Готовность самостоятельно вести первую линию поддержки своих клиентов
- Обязательное, для сотрудников компании-партнера, прохождение обучения от Dicloud по каждой услуге
- Клиентом и заказчиком услуг для Dicloud, согласно договору, выступает компания-партнер, а не конечный пользователь
- Dicloud продает свои услуги компаниям-партнерам по 100 процентной предоплате
- Риск неоплаты конечного клиента полностью на компании-партнере: партнер платит Dicloud независимо от того, заплатил ли ему клиент
- Переговоры и согласование перечня услуг
- Подписание договора и NDA
- Разовая настройка брендинга (домен партнера)
- Dicloud, на безвозмездной основе, предоставляет компании-партнеру не более 3 одновременных тестовых периодов за все услуги
- Если партнер не оплатил услуги до 5-го числа месяца, услуги по его договору автоматически приостанавливаются. За 3 дня до блокировки Dicloud уведомляет партнера по телефону

dicloud

ФОРМАТ 2 · УСЛОВИЯ

Обязательные условия формата 2: Стать партнером

- Долги конечного пользователя перед компанией-партнером Dicloud не касаются: партнер самостоятельно решает, блокировать ли своего клиента
- Данные конечных пользователей Dicloud возвращает только компании-партнеру
- Компания-партнер берет на себя: прием обращений конечного пользователя, консультации по работе с услугой, управление пользователями и доступами в пределах своих прав, первичная диагностика
- Dicloud берет на себя: инфраструктуру, сбои, восстановление из бэкапа, работы, которые компания-партнер не может выполнить сам
- Специалисты Dicloud не общаются с конечным клиентом ни от своего имени, ни от имени компании-партнера
- Dicloud и компания-партнер не занимаются переманиванием клиентов друг у друга. В случаях самостоятельного обращения конечного пользователя к той или иной стороне каждый из сторон обязан сообщит об этом другой стороне
- При регистрации конечного пользователя в системе Dicloud компания-партнер обязана предоставить его ИНН для идентификации
- Компания-партнер не вправе обещать конечному пользователю условия не указанные или выходящие за рамки договора с Dicloud

dicloud

НАДЕЖНОСТЬ

Почему именно Dicloud?

Автоматическое бэкапирование

регулярные бэкапы — защищают данные клиента от потери

Доступ из любой точки мира

ваша база доступна доверенным лицам 24/7 со всего мира

Объединение филиалов

хранение и обработка бухгалтерии разных филиалов через единый доступ

До 360 часов отката

восстановим вашу базу секунда к секунде до 15 дней

Надежная защита

гарантируем безопасность, сохранность, конфиденциальность базы 1С клиента

Минимизация расходов

не нужно покупать серверы, постоянно обслуживать и нанимать специалистов

До 30 дней

полное восстановление утерянной базы в течение 1+ месяца

SSD-хранилище

мгновенные отчеты, проводки и выгрузки без каких-либо ожиданий

Оперативное реагирование

При критических ситуациях: поддержка 24/7 без выходных и время реагирования на запросы до 10 минут в рабочее время

dicloud

КОНТАКТЫ

Шухрат Хамидов

Генеральный директор

Телефон +998 90 972 29 99

Telegram @hamidov_shuhrat

E-mail shuhrat.hamidov@gmail.com

Азиз Саттаров

Руководитель отдела продаж

Телефон +998 99 299 08 00

Telegram @headofsales_dicloud

E-mail sales@dicloud.uz

Иззатулла Асадов

Руководитель отдела маркетинга

Телефон +998 94 645 85 82

Telegram @iasadov

E-mail marketing@dicloud.uz

dicloud

СТАНЬТЕ ПАРТНЕРОМ

Готовы расширить линейку ваших услуг и увеличивать лояльность клиентов?

Свяжитесь с нами — выберем формат, обсудим условия и запустим сотрудничество.